

稻渔共生、蔬菜轮种、新品育苗 “混养”模式 致富高招

■乐清市融媒体中心记者 威海丽 通讯员 叶露悦

一方池塘，既养鱼又养小龙虾，还能种豆种水稻，实现稻渔和谐共生；一片农田，既能种植两季水稻，还能在两季空档处种上西兰花，有效缓解“蔬菜荒”，提升土地利用空间；一个葡萄园，既能引进多个优质高效葡萄新品，还多年致力于育苗试种，带动葡萄产业更新升级……经过近2年的摸索发展，乐清多个农业基地创新推广多种“混养”模式，实现了养鱼不换水，种菜不施肥的效果，推动了绿色农业的创新发展，也成了农民的“致富新法宝”。

稻菜轮作 提高产量

近日，乐清市融媒体中心记者来到位于淡溪镇桥底村的西兰花种植基地，大片的西兰花花叶青翠茁壮，农户们正忙着除草、灌水。

“一期的西兰花陆续摘完了，二期三期也马上要开始采摘。一期摘完后，我们就要把田垄间的杂草进行清除，准备插秧。”农户万国干说，农忙的时候基地里有50多人，都是附近干了大半辈子的农民。自家农田流转后，一亩田一年能有七八百元收入，而且自己也能长期“上班”，一天收入240元，折算下来，一亩田的“租金+工资”远高于农户种稻谷的收入，还没有压力和风险，大家都挺满意。

淡溪镇地水平水浅，阳光充足，自然条件得天独厚，特别适合种植农作物。去年，乐清传统工艺酱油酿造传承人薛金维转型发展，依托水肥一体化技术和土地经营托管模式，在桥底、潭头等村流转土地900多亩，探索出“双季稻+西兰花”蔬菜轮种模式。

“在去年试种200亩的基础和经验上，今年扩大了种植规模，种了500多亩西兰花。正常的产量能达上百万斤，但是由于品种影响，这一批西兰花产量上不去，个头也偏小。”薛金维说，今年的西兰花批发价6元一公斤，好在春季蔬菜少，西兰花供不应求，每天都有不少商贩前来订购。“西兰花收成后，种植两季水稻，既不落下粮食产量，还能增加经济作物收入，农时不耽误，农田不撂荒。”

虽然上半年西兰花的产量严重受挫，但是丝毫没有动摇薛金维继续转型做种植业的决心，他准备下半年将种植区进行重新划分，巧打“时间差”，充分利用“提前种、提前收、抢市场”的分批种植优势，抢抓市场空档期上市，进一步拉长西兰花产品供应和销售周期。

稻渔共生 一水三收

“陈总，小龙虾帮我留25公斤！”“老陈，小龙虾明天订100公斤！”小龙虾刚上市，乐清市泽仁水稻种植基地负责人陈成友的电话就响个不停，跟他预订小龙虾的客户络绎不绝。

位于雁荡镇泽前村的基地，绿树成林，水草肥美，弯曲狭小的小路纵横交错，是一个不可多得的养殖宝地。半两的个头、红亮的外壳、干净的肚皮，随着天气渐热，小龙虾日渐肥美，陈成友收起一个个提前放置的地笼，活蹦乱跳的小龙虾正是他致富的希望。

“这个地理位置有丰富的咸淡水资源，养殖的小龙虾、花鲢鱼、鲫鱼、黑鱼等肉质都非常鲜美，种植的水稻生态无污染，也特别香糯。”凭着优越的养殖环境和多年的养殖经验，陈成友探索出“鱼助龙虾，龙虾养稻，稻鱼混养”的模式，成立了乐清市泽仁水稻种植专业合作社，年产值达200多万元。

“这片稻田里，种植水稻与饲养小龙虾、鱼一同进行，几种生物互利共生。”陈成友介绍说，到了夏天，小龙虾进入成熟活跃期，鱼儿游动带动空气对流，有助于小龙虾的成长和存活。鱼和小龙虾的排泄物又成了水稻最好的天然有机肥，稻田中的鱼虾也会随着稻子的成熟变得肥美，生物的多样性恰恰促进了稻田生态系统的良性循环，达到“一水两用、一田双收”的效果。

据悉，乐清市泽仁水稻种植基地建设近600亩，其中小龙虾养殖区一百多亩。“这段时间每天出售几百斤，等‘五一’过后会进入销售旺季，到时候每天能卖出1000-1500公斤。”陈成友说，本地龙虾上市普遍较晚，现在尝鲜，价格也有优势，批发价在50元一公斤左右，销售期一般能持续到中秋前后。

如今，联宇葡萄基地近百亩葡萄园分为生产区、育种区和育苗区，主栽品种有黄蜜、葡之梦、阳光玫瑰、妮娜公主、浪漫红颜等。



农民捕捞小龙虾。



“葡萄良种引进试种+示范推广”多元化种植模式。

多元种植 助农增收

在农业产业发展中，新品种推广种植一直是产业升级、农民增收的主要渠道之一。近年来，乐清市依托“一村一品”特色种植，鼓励农户带动农户推广新品种、新技术、新模式，依托特色种植促进农民增收。

在种植业中，葡萄种植产值高、收效快，成为很多农户首选的经济作物。在乐清，最出名的还属拥有全国、南方、浙江省葡萄质量评比16个金奖和浙江省十佳葡萄称号的“联宇葡萄”。

有着三十多年种植经验的金联宇是乐清第一批种植户，多年来，他从新品种引进、栽培技术研究、葡萄育种、种苗繁育推广，到如今给广大葡萄农科普培训，成为了我国葡萄产业技术体系中200位一线专家之一，也是南方地区从事葡萄栽培技术推广的知名农民专家。他自主选育推广的“宇选系列”葡萄新品种，在葡萄界享有盛誉，每年为全国葡萄农新增效益数以亿计。

如今，联宇葡萄基地近百亩葡萄园分为生产区、育种区和育苗区，主栽品种有黄蜜、葡之梦、阳光玫瑰、妮娜公主、浪漫红颜等。

“你看，这是新引进的妮娜公主葡萄，已经开花了……这半个月也是最关键的育种时间。”记者在他的葡萄园看到，有些葡萄花苞隆起，有些则已经开花，一颗颗小葡萄已见雏形。

“这两年，很多新品种的葡萄深受广大市民爱好，比如阳光玫瑰。但是同一个品种，种植方法不一样，口感和价格也相差很大。”金联宇说，要想葡萄种的好，必须进行科技攻关，引进新品种，试种新品种，推广新品种，形成独有的竞争优势。

该基地新引进的脱毒阳光玫瑰、妮娜公主和浪漫红颜品种，精品化栽培面积分别为20亩、15亩和3亩。今年，更是抢抓农业“双强行动”实施机遇，引进开沟机、枝条粉碎机以及相应的配套栽培技术、设备，提高新品种的品质和经济效益，预计亩产值可达4万元以上。

温州首届网络直播创业大赛在乐启动

本报讯（乐清市融媒体中心记者 蔡甜甜 梁琳）云树深蔚蔚，石溪响潺潺，春季的雁荡山焕发出迷人的风采。日前，一群青年学生走进大龙湫，在近距离感受雁荡山魅力的同时寻找直播创业灵感。当天，“雁荡山杯”首届温州市青年学生网络直播创业大赛在雁荡山启动。

本次大赛以“续写创新史，走好共富路，青年直播赛，代言温州城”为主题，鼓励和支持温州广大青年学生参与网络直播创业，在面向大众宣传温州旅游产业、推荐名特优农产品的同时，不断提升创新创业能力。大赛由温州市教育局、温州市文化广电旅游局、共青团温州市委员会、温州市人力资源与保障局、温州市雁荡山风景旅游管理委员会、温州市农业农村局、浙江安防职业技术学院主办，共设置“带货主播”组和“宣传主播”组2个赛道，报名时间为4月1日到4月30日。大赛将通过初赛、复赛、决赛，最终分别评审出两个赛道的冠亚季军。同时，大赛设“最佳主播”“最佳运营”“最佳创意”“最佳团队奖”等单项奖。

会上，雁荡山风景区被授予“温州市青年学生网络直播创业大赛网红创作基地”。“雁荡山风景秀丽、底蕴深厚，与本次大赛主题高度契合。大赛为‘诗情画意雁荡山’注入了新的文化和人文内涵，也对推介雁荡山旅游起到积极作用。”温州市雁荡山风景旅游管理委员会相关负责人表示。

当天启动仪式后，浙江安防职业技术学院的50余名青年学生参观了雁荡山革命烈士纪念馆及大龙湫景区。在欣赏美景的同时，他们拿出相机、笔记本，构思线路设计、推介方式等，为参加直播大赛积极作准备。

金融活水 护航粮食安全

本报讯（乐清市融媒体中心记者 张珈玮 通讯员 郑奇）“多亏你们的支持，让我们完成了设备升级，现在产能提升了60%！”日前，在乐清市金穗水稻合作社，负责人向乐清农商银行的工作人员连连道谢。

该合作社是乐清市农业龙头企业，总经营面积达3万多亩，曾获全国农业社会化服务第一批典型案例。年初以来，乐清农商银行向该合作社提供1000万元“技改贷”专项贷款，帮助企业实现循环式谷物烘干操作全自动化，企业生产效率从每日加工70吨提升至100吨，预计全年产粮将突破3000吨。

今年，乐清农商银行积极贯彻落实上级部门有关金融助力粮食生产安全的要求，加大信贷投放、业务创新，优化金融服务，为粮食安全专项行动注入“金融力量”。截至目前，乐清农商银行已投入3800万元支持粮企产线升级和产业链发展，在粮食生产安全领域贷款余额超2亿元，服务各类经营主体1300余户，统筹安排助力春耕备耕、粮食生产安全专项资金15亿元，满足农业企业融资需求。

同时，为疫情保障和生活物资保障类企业、粮农小微企业发放最优惠利率贷款，最大限度满足农业相关企业低成本融资需求，减费让利降低成本，为粮食生产安全“打通障碍”。

德力西电气入围房企TOP500榜单

本报讯（乐清市融媒体中心记者 郑茜）日前，第13届中国房地产开发企业综合实力TOP500首选品牌测评成果发布会暨房地产发展高峰论坛在北京召开，德力西电气凭借强势的企业综合实力连续9年蝉联建筑电气类首选供应商TOP500强。

据悉，此次品牌榜单主要由TOP500开发企业合作首选率高低确定，同时参考年度出货量和工程市场销售额等因素，并成立了测评专家顾问团，结合专家评审会的意见进行评审，2022年的线下评审会还特别增加了交付力的维度评估，并将其作为推荐合作的重要指标，其榜单测评结果已成为评判众多房企供应商行业地位的重要标准。

长久以来，德力西电气始终将建筑行业视为“重点领域”之一，致力于为中国房地产提供优秀的电气产品及配电解决方案，着眼于房企客户需求，在产品和业务模式上创新突破，不断升级自动化生产设备，并优化自身数字化供应链体系，保证产品高品质的同时也提高了交付效率。



“双季稻+西兰花”蔬菜轮种模式。

高油价改变市民出行方式 换电车骑共享单车降低成本

■乐清市融媒体中心记者 蔡甜甜 黄澄

今年，受国际形势影响，国际油价暴涨，导致国内油价上涨幅度明显，95号汽油已经进入9元时代，92号汽油也逼近9元大关。油价变化无形中影响着市民衣食住行各方面，其涨跌也牵动着人们的心，在迫切希望油价下跌的同时，大家也在寻觅应对方式。

“现在一天的油费就要130多元，加上天气变热还得开空调，成本还要增加。”谈起油价上涨带来的压力，出租车司机耿师傅难掩焦虑。他给记者算了笔账，同样的加满油箱，价格从去年的200多元增加到了如今300多元，按照单班一天至少200公里里程计算，一天的油费成本要100多元。成本的增加，让出租车司机寻求更多接单方式。在车站、商场等处，

不少习惯驾车“扫街”揽活的“的哥”们纷纷改变工作方式，变“巡街”为“趴窝”，等待顾客上门，从而降低路上空车运转的成本。“除了传统的扬手客，我们还通过网约车平台、电话叫车平台等渠道寻求客源。”耿师傅说。与此同时，他们也在考虑和观望是否更换新能源车，从而进一步降低运营成本。

油价成本的变化对物流行业同样影响深远。“以一辆载重30吨的货车为例，每月跑1万公里，油费就要多花2000元左右。”从事物流行业的郑先生告诉记者，今年受疫情影响，物流业务量也收到了冲击，因此在运输过程中，他们也在不断谋划提高路线规划的科学性，提高资源利用率。

油价上涨也改变了车主的出行方式。市民小周最近打算将开了十多年

的油车换掉，去看看新能源车。“这几年新能源车崛起，加上日常上路和维保成本低许多，一直想换了。”他说，现在外出办事，只要不是太远，他会选择骑公共自行车或者电动自行车出行。

而小巧轻便、成本低廉的电动自行车价格也随之上涨。近日，记者走访了市区几家电动自行车门店，发现多个品牌车辆已经涨价，最高涨幅接近千元。在市区双雁路上的小牛电动车专卖店，摆在该店显眼位置的一辆电动自行车价格已经发生了变化，车辆参数表上原为4899元-6499元的零售价已被划去，更改为5099元-6699元，涨价幅度为200元。“我们店里的热销车辆价格在3500-7000元不等，不同车型主要在外观、续航里程和功能性等方面有差别。按照公司要求，4月1日起全系锂电产品零售指导价已

经上调，上调金额200元-1000元不等。”店员小胡告诉记者。

“我们平时卖的比较好的是这款车型，价格在3500元左右，合适的话建议尽快购买。”在市区丹霞路一家雅迪电动车专卖店，店主黄女士正在为前来购车的市民作推荐。对于近期电动自行车价格普遍上涨的消息，她直言雅迪电动车厂家早在今年3月就上调了各款车辆的出厂价，但目前门店内在售的电动自行车价格还没有变化。“等到库存的这批车消化完后，我们也会对售价进行调整，具体涨幅还不确定，得根据市场行情来决定。”黄女士表示。

记者了解到，油价上涨催动电动自行车等市场需求，同时上游锂电等原材料大幅上涨使得锂电池电动自行车涨价。此外，还有部分厂家受疫情影响，导致产能下降、价格上涨。

乐企荣获省互联网行业科技创新奖

本报讯（乐清市融媒体中心记者 郑茜）日前，2021年度浙江省互联网行业科技创新奖名单揭晓。其中，我市的浙江心合网络科技有限公司凭借网络与信息安全工作突出成果，和中国移动通信集团设计院有限公司浙江分公司、杭州安恒信息技术股份有限公司一起入选。

据悉，浙江心合网络科技有限公司坐落于温州乐清总部经济园，杭州设立分公司和研发中心，主要从事信息安全与IT基础架构咨询、移动应用软件的安全检测、网络安全等级保护建设等服务，致力于提供全方位、一站式的网络安全全生命周期专业解决方案。

凭借项目核心团队15年以上的技术、管理、运营经验，浙江心合网络科技有限公司将继续打造数字和安全服务领跑者，为政府、企业、开发者和消费者打造安全、稳固、可信的安全生态环境，让每个人都能自由地创造、分享和使用数字信息，为数字时代添砖加瓦。