

广州车展上的明星产品

2015 年款新速腾

明星得有怎样的特点？才能争得了头条闹得了绯闻，想想在车市中要找出这样一位明星选手还真不太容易。前阵子闹得沸沸扬扬的速腾召回事件算是给了小编我一个提醒，它不就是我们寻找的这位明星么，它多次在销量榜上登顶，荣耀无限。哪怕是小小的改变，也会吸引万千关注。这不，在本届广州车展上，新款速腾正式亮相，一起去围观吧！

此次发布的新款速腾属于中期改款产品，造型采用了美版捷达的设计，相比于现款整体改动不大。

中网镀铬装饰条增加为三条，装饰条间的间隙更大，这样的改变要比老款显得大气一些。

下进气格栅同样进行了调整，两条镀铬饰条贯穿前脸与雾灯项链，起到一个拉宽前脸的效果，视觉上也要简约一点。

车身侧面变化不大，2015款车型主要新增了防擦镀铬条，和老款相比现款车型的车身线条也显得更为流线。

全新样式的轮圈要比老款车型拉风不少，很有高尔夫R的风格。

尾灯的造型有所变化，有老款的卤素灯源升级为LED灯源，点亮后的美观程度更高，同时识别度也更强。

新速腾采用了大众全新车尾标识，按照不同的扭矩级别来决定采用什么数



字。

现款车型上型号为EA111发动机被EA211所取代，1.4T根据动力不同提供低功率和高功率两种不同版本。

新速腾整体变化不大，外形设计更为简洁化，看上去要大气精致一些。新车尾部标识抛弃了之前以排量命名的方式，而是改用了以扭矩划分等级的形式。在速腾风波之后，新速腾换上了独立后悬架，这对消费者来说是最大的福音。

详情请咨询

一汽-大众 温州市宝捷汽车销售有限公司

地址：乐清市柳市镇柳乐路246号

销售电话：27779999

服务电话：27856999

预约电话：27857088

官方认证微博：一汽大众-温州宝捷

宝马经销商索60亿元返点 汽车业流通业或面临洗牌

宝马经销商的联合上书，或许是整个汽车流通行业洗牌的开始。

据悉，多家宝马经销商联合将一封请愿信函呈递至宝马大中华区总裁兼首席执行官安格，提出多项要求，包括获得人民币60亿元的额外返点。

宝马发言人在一份声明中表示，公司正对经销商的担心给予充分关注。的确，部分经销商正面临困境，宝马指出，我们正在与我们的经销商合作伙伴紧锣密鼓地谈判，以便在合适的时机拿出合理的解决方案。

此前，记者也通过业内渠道了解到，目前不仅仅是宝马的经销商，整个汽车经销商的生存环境都比较恶劣，其中有超过六成的经销商都处在亏损状态。

中国汽车流通协会会长沈进军在接受记者采访时指出，2015年将会有不少经销商投资人退出，原因是前期的中国经销商投资过剩，竞争加剧，优胜劣汰是中国汽车流通行业成熟的表现，也是正常现象。

宝马经销商 造反

据外媒报道，宝马在中国的一些经销商正呼吁该公司下调在华销售目标，并要求更有利的经销条款。

宝马经销商向安格提交的请愿函中提出了多项要求，其中包括宝马向经销商额外提供60亿元的补偿，以弥补今年的亏损；与经销商一起制定第二年的销售目标；不得强制要求经销商购入汽车附件，不应要求经销商购车和为零售销量垫付。

在这份请愿书中，经销商批评宝马在华制定目标不符合实际，为了扩张网络向经销商提出了不合理要求等。

一位曾经在宝马经销商服务的经销商职业经理人在接受本报记者采访时表示，对经销商来讲，三年前的宝马的确是最赚钱的品牌之一，但现在大部分经销商依靠售卖新车已经不能实现盈利，特别是对于新经销商而言。

上述职业经理人表示，宝马经销商投资人相对比较稳定，最近5年时间里宝马新增经销商的八成都来自他们，但由于新建店投资成本太大、投资过快，加上中国汽车市场的发展，上述投资人

很难在短期内收回成本，经销商本身就要承担较大的金融成本压力，如果这个时间汽车厂家在制定过高的销量目标，自然就会引起经销商反弹。

但他同时也指出，宝马很难完全答应上述经销商的条件，特别是要求宝马不能强制要求经销商购入附件这一项。

目前中国消费者对于经销商的新车质量基本已建立起了信任，而对于备件尚未建立，如果这个时间厂家再不对经销商有备件要求，那消费者的权益谁来保证？当然具体购入多少，与新车目标应该一致，需要厂商共同研讨。

流通业开始洗牌

其实，不仅仅是宝马的经销商经营惨淡，根据庞大汽贸前三季度财报，该公司上千家经销商平均利润只有7万元。

沈进军在接受本报记者采访时称，这绝对是不合理的，但也是当下中国汽车经销商必然要经历的过程。根据汽车流通协会历年发布的百强经销商名单，2010年前后不到20家店的经销商集团就能排到前二十名，而现在进入百强的经销商集团规模都不止翻了一倍。

由于4S店的建店成本高企，很多经销商都靠借贷度日，包括土地是租赁的，建店成本是从银行贷款来的，汽车进货抵押合格证进车。据不完全统计，像宝马、奔驰这类品牌的新建4S店一年光金融成本就要超过1000万元，而新建店抗风险能力低，由于没有积累，利润来源单一，如果新车稍微有所压库，就会造成金融亏损。

沈进军指出，他对2015年有经销商投资人退出不会感到奇怪，前期的中国经销商投资和竞争现状是他判断的主要原因，他说：优胜劣汰是中国汽车流通行业成熟的表现，也是正常现象。

整体上，沈进军认为中国汽车经销商未来还是充满发展的机会，关键是看谁能坚持下来，谁能找到更多元化的发展方式。他建议，应该理性地看待这些问题。这其中以产定销的模式固然不能被保留，同时也要求经销商理性地对待投资，加快经营模式的多元化，创新发展汽车金融，并加大二手车的投资，促进企业的可持续发展。（本报综合）

汽车轮毂日常保养 呵护你的美丽爱车

轮毂又叫轮圈。英文RIM，即车轮毂的意思。通俗说就是车轮中心安装车轴的部分，是连接制动鼓(或制动盘)、轮盘和半轴的重要零件。它用轴承套装在轴管或转向节轴颈上。

轮毂主要是从制造工艺上分为铸造和锻造两种，一般铸造圈是铝的，而锻造圈有铝的，也有加上钛金属的。总的说来，锻造圈强度大，赛车用的就是锻造圈，用于赛车的一级锻造圈相当于我们普通铸造圈一半的重量，重量越轻，车动力损失越小，跑起来越快。

轮毂的另一个区别指标是孔距与偏心距的不同。孔距简单说来就是螺丝钉的位置，偏心距则体现的是轮毂用来上螺钉的面(固定面)到轮毂中心线的距离。

一个好轮毂的要求是：密度均匀、形态圆、热变形性小、强度大。轮毂的另一个区别指标是孔距与偏心距的不同。孔距简单说来就是螺丝钉的位置，偏心距则体现的是轮毂用来上螺钉的面(固定面)到轮毂中心线的距离。

轮毂是可以更新换代的，有的人把自己的车升级，用大一点的轮毂，但轮胎的外径不变，轮胎的扁平率变大，车的横向摆动小了，稳定性提高，但车失去的是舒适性。

轮胎和轮毂的配合，对一辆车来说，就好像是衣服和鞋的配合，搭配好了，可以相得益彰。

高级轿车的轮毂大都为铝合金材料制造。这种轮毂外观漂亮，但也很娇

气。要保持轮毂外观的漂亮，除了在驾驶过程中要格外小心防止轮毂的意外损伤外，还要定期地对轮毂进行维护和保养。如果有时间应当每周进行一次彻底的清洁。（中汽）



宁波银行

BANK OF NINGBO

乐清市首届银行业“十佳公众满意优质服务窗口”

宁波银行温州乐清支行

宁波银行温州乐清支行开业以来，一直秉承“卓越服务，如影随形”的服务宗旨，坚持以客户为中心，为客户提供全方面的服务体验。

支行积极创新服务方式，建立“卓越服务”理念，为客户提供细致周到的服务体验。支行营业大厅设立便民服务，为客户提供便民医药箱、饮水机等设施服务；支行营业大厅为无线网络全面覆盖，开设网络银行、手机银行及微信公众号，为客户提供24小时的移动终端服务；为提升窗口服务质量，宁波银行全体柜员及客户经理不断提升业务技能水平，规范服务礼貌用语；同时营业大厅设有大众理财区，为客户提供理财、基金、保险等各类业务产品咨询。



扫一扫 观看窗口形象视频

2014年支行实行多项免费服务，目前，办理宁波银行借记卡、信用卡、白领通卡等皆免费，宁波银行网上银行温州市内转账免费，手机银行全国转账免费，ATM机全球取款免费。同时支行客户经理深入社区、超市、菜场，开展电信诈骗、个人征信知识等金融知识进万家活动。

个人业务

白领通

面向公务员、教师医生等公务员、事业编制特定客群开放，1次授信，3年有效，授信期限内，随借随还，无需抵押、担保，纯信用贷款，免年费、手续费，按日计息，每万元每日利息最低仅为1.71元。乐清公务人员身份的象征。

万利金信用卡

面向专业市场、工业园区、核心商圈、商会协会等小微企业主及股东等；世界500强及沪深两市上市公司、央企、省市大型国企员工等；金融、电信、电力、烟草等九类行业工作人员；公务员、事业单位工作等特定客群开放的大额信用卡，满足申请人大额资金需求，可一次提款，分期还款，零首付，超高额度，超长期限，免抵押、无担保、低手续费。

理财业务

理 财

宁波银行荣获2013年“金牛理财银行奖”，理财产品全部实现预期收益。人民银行降息，宁波银行各期限储蓄存款一浮到顶，基准利率上浮20%。

国际结算业务

利汇盈

进出口企业的福音，优质出口企业信用授信，最高额度200万美元，利随本清。

出口退税账户托管贷款

为因出口退税款未能及时到账而出现短期资金困难的出口企业，提供短期流动资金贷款。

免费业务

汇通卡

免开户费、年费、短信费，全球ATM机取款免费，网上银行温州地区转账免费，手机银行全国转账免费。



地址：乐清市乐成街道宁康西路34号（老车站斜对面） 咨询电话：0577-61578008 61578018

宁波银行温州分行个人金融