



人物名片



王旭东，1964年出生，乐清市虹桥镇蒲岐华岙村党支部书记，浙江华东纺织印染有限公司董事长兼总经理。

浙江华东纺织印染有限公司创建于2000年，主要从事高档面料的织造、印花、染色及后期整理加工，年生产能力可达2亿米。

黝黑的脸庞、普通的穿着，初次见面，王旭东一点不像每年纳税1000多万元的企业家，更像是在车间里劳动的一名工人。

在绍兴200多家纺织印染企业中，王旭东的企业是其中的佼佼者。王旭东既是企业家，又是不折不扣的技术钻研痴人。在华东的生产车间，随处可见王旭东的研发作品，这些给机器做的技术手术，大到整个设备，小到一个部件，都是王旭东亲自动手研发的。

穿运动鞋的老板

王旭东每天7时不到进企业，一个办公室一个办公室地走访，及时解决员工碰到的各种问题。晚上在企业吃完饭后才回家，经常忙碌到半夜。

王旭东每天特意穿上运动鞋，因为一进车间就会花上半天时间，穿运动鞋走路轻便、舒服。

王旭东十来岁时当过小木匠；二十来岁时干起纺织品贸易；三十来岁时，王旭东办起了

王旭东：企业家中的工程师

印染企业。印染处于产业链的中间关键环节，所以选择了这个行业。通过多年的努力拼搏，王旭东打出了华东品牌，产品远销欧洲、美洲、亚洲的十几个国家和地区，现今已拥有1000多名员工和3亿多资产。

企业家忙碌是正常的，非正常的是，王旭东的忙碌更多的是将精力花在了技术创新上。专业工程师做的事，王旭东做得不亦乐乎，他说，自己最大的兴趣，就是做企业家工程师。

抢先专注环保

王旭东从事的印染业是目前最受关注的高污染行业之一。如何研发创新具有环保功能的印染机械和印染污水处理回用系统，是王旭东孜孜以求的目标。

经过对染色过程中各个环节的大量调研和试验，王旭东将目光投向了废水中水回用、淡碱回收等技术。他查资料作比较，反复构思设计，不管是吃饭还是走在路上，一有想法就赶紧跑回办

公室用草图把自己的构思具体化。

2007年，王旭东成功设计建设8000吨/日高浓污水处理回用工程。该工程目前全年可为企业节水量165万m³，减少污水排放165万m³。这是印染企业节能降耗、技术创新、保护环境的一大创举，为绍兴县印染行业的废水回用提供了技术示范和工程范例。

目前，该工程正在进一步改造中。我要走在政策的前面，在政府提出新的环保要求时，先行一步做好达标工作。王旭东说。

享受研发快乐

华东400多平方米的染料配送车间没几个员工，选料、称料、加料，都是全自动控制。

该公司前几年陆续投入1000万元，自主研发了企业信息化管理与自动控制系统工程，实现了对整个染色过程的全电脑控制与管理。王旭东作为主设计人，系统的每个细节、每个环节无不倾注了他的心血，体现出他的超前创新思路。这项技术工程在绍兴

印染业同行中是走在前列的。

王旭东对研发成就的喜悦，已远远超越了做企业赚钱的境界，他享受的是作为工程师价值的实现。

在一排有序运行的染色机前，王旭东俨然一名工程师，认真检查设备，他骄傲地介绍：这是我们公司自主研发的气流雾化染色机，与传统染色机相比，可以节水50%以上，节约蒸汽用量30%，还能增加容量，一举多得

从外形上看，这些染色机与普通的染色机差别不大，但却是节能的专家。2007年，王旭东在温州龙湾租了厂房，带领研发人员通宵达旦工作，花了两个多月时间，终于攻克染色工艺的全部关键技术，自主研发出气流雾化染色机。

去年，这种由华东自主研发的气流雾化染色机被列入浙江省第七批节能技术、产品推广导向目录。目前，萧山航民集团等企业已陆续引进使用华东的这项技术。

人物名片



李诚，乐清大荆镇人，永盛集团董事长。永盛集团下辖多家专业子公司，现以差别化纤维为主要特色的永盛新材料有限公司以及以3D打印、三维技术为特色的杭州先临三维科技股份有限公司为主，并已形成金融投资和国际贸易等主要产业。

从一名小小的布贩子晋升成为一家集团公司的董事长，用4000元打造出近40亿元销售额，其背后少不了诚信二字，永盛集团董事长李诚用了30年的创业打拼诠释了诚信的含义，诚信也成为企业的核心文化。

从4000元钱起家

1983年，李诚来到萧山当起了布贩子，那时候他身上揣着4000元钱，挂靠在瓜沥一家布厂做布匹贸易生意。

当时，萧山、绍兴一带有很多乡镇企业家庭式小织机厂，所生产的涤纶布因销路问题大量积压。李诚看中这个商机，把这些积压布收集起来，运到河南等地销售。到1984年，销售额已达到1000万元。

上世纪80年代，许多乐清人扛着布匹到全国各地的农村去推销，往往把窄幅布当作宽幅布销售，采用激将法卖给村民，然后

李诚：诚信铺就发展之路

就溜之大吉。李诚改变这种销售方式，在宾馆里包下一个房间，张贴出广告，让顾客上门购买，又跑出去与纺织品公司合作销售，做诚信买卖。

当时，到萧山收集布匹时大都是欠账收购，一些人拿了货后就消失了。但李诚从来没有那么做，他总是按照承诺的时间及时付款。他的想法很朴实：诚信是一块金字招牌，如果丢了诚信，或许生意就无法做下去，更不能走到今天。

走差别化发展道路

1993年，李诚和朋友一起创立了萧山永盛贸易公司，它就是永盛集团的前身。创始之初，公司的业务主要是以原料采购转换布匹然后销售布匹这种以物易物的方式开展国内贸易。靠着多年积累下来的信誉，永盛赢得了良好的市场口碑。

2002年，永盛公司又积极调整经营思路，做起了以民引外

民外合作的文章。刚好当时世界500强之一的韩国汇维仕株式会社有意到中国来投资，选择了江阴、绍兴、常熟、海宁等地进行考察。李诚得知消息后积极与韩方取得了联系，参与竞争。鉴于双方此前多年的良好生意往来，最终汇维仕选择了与永盛合作。

这一合作使得永盛在差别化纤维织造染整等方面一下子占据了领先地位。许多国外的高端客户一听说永盛是与国际知名企业合作的，对永盛更加信任，对企业的产品质量档次也感到放心。

李诚坦言：化纤作为一项传统行业，利润率很低，很多生产厂家都面临亏损的现状，而我们生产差别化化纤，一万吨产量就能拥有可观的利润。

永盛通过整合自身优势资源，于2013年11月27日成功实现永盛新材料有限公司在香港联交所的主板上市，向国际资本市场开拓迈出了坚实的一步。

向高科技产业转型

在主营产业链上做优、做强、做出特色的同时，永盛集团还积极涉足三维科技等行业，实现了多元化发展。

其中，李诚最看好的就是杭州先临三维科技股份有限公司(以下简称先临三维)，它是一家专业提供三维数字技术综合解决方案的国家火炬计划高新技术企业。

目前，先临三维的技术已经实现三维数字化与3D打印的融合创新应用，主要可以应用于工业、医疗和文化创意等三大领域。

此项技术还在补牙方面派上了大用场，先临三维今年就销售该类机器上百台。

3D打印技术的应用，远远不止这些。目前，先临三维的业务领域已经覆盖全国及美洲、欧洲等50多个国家或地区。每年销售产值以80%-100%的速度增长，并即将在北京新三板上市，成为永盛集团从传统行业向高科技型企业转型的典型。

人物名片



林胜友，乐清人，医学博士，主任医师，博士生导师，浙江省杭州市第一人民医院集团吴山院区、杭州市肿瘤医院业务副院长，浙江省中青年临床名中医，浙江省新世纪151人才，浙江省中西医结合分子肿瘤学重点实验室副主任。

国家自然科学基金评审专家，教育部博士点基金评审专家，浙江省中医药科技计划评审专家等。发表论文76余篇，课题20项(其中主持负责国家863项目子课题、国家自然科学基金、科技部行业专项、浙江省科委、浙江省中医药科技重大项目等)，获省中医药科技进步奖多项。著作三部。

林胜友：病人认可是我最高的荣誉

我只是做了一个医生该做的事，其他医生也是这样做的。林胜友谦虚地说。

林胜友获得的荣誉数不胜数，但他从不标榜自己。得到病人的认可，让病人转危为安，幸福健康地活着，这就是授予我的最高奖赏和荣誉。这是林胜友的幸福观，他说，这些比金钱物质、名利地位都重要。

用心以诚

林医生给人的第一感觉就是和蔼可亲，脸上总是挂着笑容，交流起来很轻松。这是病人对林胜友的评价。

在林胜友的门诊休息室里，有一块写着医德双馨的匾额，这是奉化患者王先生送的。三年前，王先生患晚期恶性肿瘤多方求医，历经艰辛，后来家人在网上求医，联系到林胜友。林胜友为王先生设计了有效便宜的方案，并亲自为他治疗；在药物治疗的同时给了他心理上的疏导。

三年过去了，王先生现在健

健康康的，每个月家人与林胜友电话联系，林胜友给予治疗指导。为了表达感激之情，王先生曾多次送红包给林胜友，但均被婉拒。王先生的老伴与女儿花了4个月时间，为林胜友绣了这幅十字绣，他们认为医德双馨4个字是对林胜友作为医者最好的评价。

林胜友半天专家门诊限号30个，但面对大量来自全国各地的病人，不忍心拒绝他们求医的期盼，多年来，林胜友一直会给挂不到号的病人加号，每次门诊总是挂到70号以上。

我会一直看完最后一个病人才离开！林胜友每次7点半开始门诊，中饭在诊室里吃饭解决后继续门诊，往往到下午三四时才结束。患者来看一次门诊不容易，必须保证质量，所以我每个病人的看病时间尽量在6分钟以上。林胜友说。

路途遥远的病人第一次看病后，林胜友会留给对方自己的联系方式，以方便对方看病，也方便自己通过电话或微信了解对方病情，指导治疗。负责管理工作

后，林胜友布置中药房开展优质服务工作，其中之一是寄药服务，病人门诊后，对所有不便携带的患者，开展寄药到家服务，此举深受好评。

硕果累累

对病人无微不至，对医术孜孜求之，这是护士对林胜友的评价；对肿瘤内科业务技术精湛，不断取得技术进步，这是医生同行对他的评价。

林胜友在医学方面获得了很多荣誉，担任多项国家、省前端的医学研究，是医学带头人。但他总是平静地说：这些算不上医学高峰，我只是临床科研上的小兵。去年，林胜友他主持的国家中医药管理局行业专项，联合浙江省肿瘤医院、浙江大学附属邵逸夫医院等4家三甲医院，开展多中心、大样本的研究，在全国率先提出中医药结合大肠癌治疗的综合方案。

2013年，林胜友还与301医院、中国科学院过程工程研究所、中国医学科学院肿瘤医院等著

名院校合作，申报国家高技术研究发展计划(863计划)，成功申请到生物和医药领域2014年项目立项。

对于临床医生来说，科学研究的苗头大部分来源于临床的发现。林胜友说。一位离休干部患恶性肿瘤出现肠梗阻，找遍省内名医，都没办法医治，后转到林胜友处治疗。作为住院医师，林胜友仔细观察，大胆使用当时仅用于心脏病、有扶正作用的参麦注射液，结果解除了患者肠梗阻症状。这一临床结果激发了他进一步研究的思想火花，此后，他与同行花了5年时间进行大量的实验、临床研究，在国内首次提出中医药对肿瘤化疗增效减毒作用的概念，扩大了参麦注射液的治疗适应症。后这一科研成果在全国得到推广应用，使数以万计的患者受益；此研究的示范效应，大大推动了中医药抗肿瘤的研究进程。

医学有局限，勇于攀登；服务无止境，追求卓越，林胜友时刻记住这句话，在医学领域继续努力。

