

# 开学临近，暑假作业还没做完

# 网络成孩子们的“救命稻草”？



## 网上一搜答案便来

网友“看大戏”:前段时间上网发现,一些人声称“代写暑假作业”,只要上传作业电子档,支付相应金额(15~30元不等),即可拿到答案。如果孩子们养成投机取巧的习惯,认为只要花钱,什么事都能办成,不需要通过努力完

成,将来他们长大后,也会把这种做法带到自己的工作生活中,不仅会阻碍自己的发展,对整个社会也会产生危害。希望网站能够自觉删除这些内容,失去了买卖的联络渠道,相信这种风气会减弱很多。

## 要引导孩子正确对待作业

市民陈女士:现在孩子的暑假作业实在是太难了,连我们家长都看不懂。怎么办呢,我只好让孩子们上网去寻求帮助,但是不准他直接查答案。

市民李女士:孩子没做完作业,家长肯定是急的,但我觉得家

长们更应该帮助孩子,鼓励孩子,让他们尽可能用自己的力量完成作业,并作为一种经验教训,让他们知道,科学合理对待暑假作业是多么地重要。但是对于一些错误的行为,家长们要进行干预制止。

## 作业不妨改成“社会实践”

虹桥镇职业技术学校任教的程阳老师认为,针对上述现象,老师和家长要携手对待,一方面老师在布置暑假作业前要根据孩子的特点,有针对性提出要求,尽量布置一些孩子感兴趣与暑期生活有关的实践活动。另外家长要多

给孩子一点空间,不要在暑期期间一味跟风,让孩子参加各种各样的培训班。另外,那些网上卖的假期作业答案也不一定都正确,一些发帖者可能利用学生这种迫切寻求答案的心理,骗取钱物。

(实习生 程遥)

## 奖励

●何永飞

王主任把我叫到办公室,说要好好地奖励一下我。我丈二和尚摸不着头脑:最近我可没有做出什么大的成绩啊。

见到我疑惑的样子,他道出了缘由:“你每天陪同我参加应酬,帮我喝了很多酒,让我在酒桌上难堪,才办成了好多事情。你的功劳很大啊,怎么能不好好地奖励一下呢。”

原来是这样。提到喝酒,我就有一肚子的委屈和苦水。王主任平时应酬很多,基本都把我带上,要说级别,我还远远不到,但他喝酒,就等于不听从他的安排,以他的小肚鸡肠,跟他作对的人是不会好下场的,这在以前就已经有过先例。

为了保住工作,为了家人的幸福,我只好把自己的身体豁出去了。

这回,王主任说要奖励我,也算是对我所付出的一种小回报吧。说实在的,以我为他办成的事,他早就该奖励我了。

我在想,他会以什么方式奖励我,是提拔我?还是给我现金奖励?不管是哪一种,都是好的,都应该感激。

正琢磨着,只见王主任右手指着书柜旁边的两个纸箱说:“这就是给你的奖励,是我特意请朋友从家乡带来的两箱酒,希望你再接再厉,把酒量继续提升,为单位贡献更大的力量!”小伙子立马跟上一句:

“你说错了,这与德性无关,是车刚启动时的惯性。”

这不软不硬的一句话,令中年妇女一时间无言以对。这时,车正拐过一个弯道,那位中年妇女冷不丁地抬脚踩在小伙子的脚上,说:

“虽说你耽误了我的脚落地,可我不怨你,这是惯性。”

小伙子气不打一处来,这时,他们身边的一位老人说:“年轻人,好男不和女斗,凡事要女士优先啊!”说完起身给那妇女让座。“谢谢,我马上就下车了。”中年妇女边说边向车门挪动。

中年妇女下车后,小伙子长吁了一口气,自言自语起来:“今天我真倒霉,怎么遇到这么个泼妇?”那位老人笑着:“别把话说得那么难听,人家所以能那么说、那么做,可能在家养成了习惯,这也是惯性呀。”小伙子也笑了,摇头叹道:“惯性呀!惯性!”

我的商店对面开了一家大型洗浴中心,很气派,听说光在报纸上就做了两期整版广告。洗浴中心门前悬挂着的“本中心特聘著名扬州搓背专家为您服务”的大条幅更是让人眼羡。一天,适逢生意好,我一高兴,便决定花钱进去享受一下那专家的服务。

都有个爱好,我的爱好就是在洗澡时让人搓背,

为此我还和我家楼下那个小澡堂的搓背工老王交上了朋友。

遗憾的是,那小澡堂前几天被拆掉了。所以,今天

我可要进去好好享受一下“搓背专家”的服务了。

晚上,我怀着一种对“搓背专家”的神往,走进了洗浴中心。因要的是专家搓背,所以价格较高,一次38块钱。没办法,专家级嘛!

这38块钱的价格和以前在楼下小澡堂的两块钱相比是有点贵,可人家是专家级,服务质量肯定好,上档次。

待那“搓背专家”走进来时,我却傻了眼,这不就是老王吗?老王也认出了我,显得很高兴,“你也到这儿来了,我还以为再没有为你服务的机会了呢。”老王开心地说。

“这儿的搓背专家就是你吗?”我问老王。老王看上去有些不好意思,搓着手说:

“嗯,不过那都是他们做广告蒙外人的,你还不知道我的底细?”

商场管理员向经理抱怨:“真拿阿杰没办法!我曾安排他在三个不同的柜台工作,可他一天到晚总是打瞌睡。”

商场经理灵机一动:

“那就让他去卖睡衣,并在他的身上挂块牌子,写上‘高科

技睡衣,有催眠作用,看看我们的售货员便知’!”

商场管理员向经理抱怨:

“真拿阿杰没办法!我曾安排他在三个不同的柜台工作,可他一天到晚总是打瞌睡。”

商场经理灵机一动:

“那就让他去卖睡衣,并在他的身上挂块牌子,写上‘高科

技睡衣,有催眠作用,看看我们的售货员便知’!”

</div