

炎热夏天给车子“消消暑” 这些妙招您不妨也试试

尽管已是处暑，天气依然炎热，在这种高温并且时而有暴雨的环境中开车，车主经常会遇到一些烦心问题。为此，记者采访了几位民间达人，听他们讲述炎热天气用车的一些妙招，在遇到同类问题时，您不妨也试试。



放块深色绒布 玻璃反光问题解决了

车主小陈一见大太阳就不想开车了，小陈近视500多度，常年带着眼镜，因此没配含度数的太阳眼镜。每次在烈日下行驶，车子的前挡风玻璃都会不断反射阳光及眩光，相当刺眼，他不得不在遮阳板下小心看路。此外，小陈还发现有时前挡风玻璃反光得厉害，就像镜子一样可以照出下面的东西，直接影响了行车视线。

对此，有多年开车经验的出

给车窗留条小缝隙 帮车子“降降温”

在炎炎烈日下煎熬的，还有天天晒着日光浴的爱车——尤其是进入烤晒半天的车厢的那一刻，简直就是蒸桑拿。车主刘先生说，单位没有地下车库，每天上班，只能让车子在烈日下暴晒。

有20多年驾龄的司机老周说，以前车子没有空调，防暑降温全靠自己动手动脑，现在他的土办法用在有空调的小车上也挺管用的。车内密不通风，在太阳直晒下温度当然迅速蹿高。老周

洗洁精+水 玻璃水汽没了

车主赵女士反映，在雨天行车，前挡风玻璃就会形成水汽，只要把车窗打开通风或是把空调冷风往上一吹就好了。赵女士说，如果有一种办法，能从根本上解决雨天行车的水汽问题就好了。

对于赵女士的疑问，市区一家汽车美容店的李师傅为大家提供

租车司机王师傅告诉记者，想解决前挡风玻璃的“镜子”问题，其实很简单，在前台放一块黑色的绒布就好，因为黑色的绒布具有良好的吸光功效，开车时视线自然也好多了。如果没有黑色绒布，找块深色的毛巾也行。“最好在毛巾上洒点水，这样，不仅可以吸光，还可以保护前台避免太阳直晒，可谓一举多得呢。”原来如此！难怪记者在路上看到一些出租车的前台都铺着一块毛巾呢。

说，停车的时候不妨把两边车窗都留一条小缝隙，让车内空气与车外形成对流，车内就不会达到五六十摄氏度的高温了。当然，为保证安全，缝隙的开口不要太大。如果是有天窗的车辆，同样可以考虑在停车时，让天窗留一条小缝隙，使车内空气与外部形成对流。

另外，司机老周建议，夏天给爱车洗澡，不妨经常清洗一下水箱，去除附在上面的杂物，这样发动机更容易散热。

为了一个简单易行的办法。首先，可以拿一些家里的洗涤灵用品之类的东西，比如洗洁精，再找个瓶子，用1比10的比例进行稀释，之后，再用软布将前挡风玻璃内侧均匀涂抹一遍。几分钟后，等完全干透后，用干净的布再擦拭一下遗留的痕迹，就可以解决这个问题了。（李云云）

东风日产宝鑫专营店 明天TIIDA 轩逸 年度最低特价车限时抢购

近日，记者从宝鑫4S店处获悉，该店将于8月28日推出TIIDA、轩逸年度最低特价车抢购活动。

该活动是为了感谢自宝鑫专营店开展全系补贴3000元优惠活动以来广大车迷朋友的持续关注和厚爱，特别向厂家申请买断了一批TIIDA、轩逸现车，以年度最低的价格感恩回馈给喜爱东风日产产品汽车的准客户。

据悉，该活动只在8月28日当天有效，为避免准车主错过

这一年度良机，日产宝鑫还特意开辟了一部热线：62597156来开展预约服务，以免当日人数过多而怠慢了爱戴日产品牌的客人。

最近，东风日产宝鑫专营店惊喜连连，不仅针对销售推出了TIIDA特价车91800元起，购买逍客限量赠送豪华套装四组件的活动，还针对售后服务开展了系列特价、抽奖活动回馈广大消费者的信赖。

仲夏夜 东风本田邀车友清凉一聚



仲夏夜，月色朦胧、树影摇曳。8月19日，东风本田CIVIC夏夜欢乐赏车会在我市东宝4S店展开。

此次活动以红色思域为主题，精彩的文艺表演、现场订车、幸运大奖等系列异彩纷呈的节目，把现场的气氛烘托得异常热烈，给新老车友们在炎炎夏日之中带来欢乐舞台。

有奖问答、精彩的魔术表演都赢得观众满堂喝彩。活动高潮莫过于现场抽奖，每到主持人宣布获奖人姓名时，总是现场最安静的时候，大家都竖起耳朵仔细听着，谁都不想错过乐清东宝东风本田4S店准备的丰厚礼品。

乐清东宝的金牌销售顾问还详细介绍了新思域和思铂睿，让大家对这两款车型有更深的了解。赏车时，还准备自助冷餐供来宾享用，让所有的现场嘉宾度过了一个美好仲夏夜。现场也产生了6位顾客的订车，给活动画上了一个完美的句号。

另悉，8月28-29日（本周末）15:00-21:00，由东风本田乐清东宝4S店组织的东本车展将在市体育馆举行。届时，东本4S店技术顾问将在现场接受市民咨询，多种车型任你试驾，主办方将为试驾车友准备限量精彩好礼。

（杨湘娇）

“爱车课堂” 为车主提供 交流机会

8月14日下午2时，爱车课堂车主交流活动在一汽大众乐清宝捷4S店开展，在轻松有趣的车辆使用及保养常识交流后，进行了换轮胎实际演练，为车主们户外自驾游增加了一份安全保障！

本次“爱车课堂”由资深技术经理王信阳先生讲解，现场气氛严肃而活跃，车主们仔细聆听、认真思考并记录。从驾驶技巧到保养常识，王经理富有启发的提问引人入胜，车主们奇思妙想的提问与抢答更把现场气氛推向高潮。

据悉，爱车课堂是车行与车主交流速腾车使用常识和驾驶技巧的一个平台，偏重于知识层面的沟通；而户外换轮胎实际演练偏重于动手实践，两者都具有很高的趣味性。

龙华丰田启动 “感谢有您” 老客户关爱活动

日前，记者从乐清龙华丰田了解到，8月28日至9月12日，一汽丰田“感谢有您”四年以上老客户关爱活动将在全国4S店同时启动。据悉，凡参与活动的老客户的爱车可获得全系统的免费检查，车主还可参与幸运抽奖，并有机会获得即将上市的新款锐志车不限里程一年使用权。

新一代锐志外观更具动感，内饰更加豪华，尊贵尽显，大大满足了国内主流用户的审美需求。驾驭这款无论操控、安全和舒适配备都富于高档豪华气质的全新舒适动感座驾，一如驾驭人生，全新REIZ锐志的驾驶之旅都将与众不同。

乐清龙华丰田一直以“专业待车、诚信待人”的理念服务客户，力争每个细节尽善尽美。而本次活动的汽车体检，更是把这一理念展现得淋漓尽致。以往的免费检查，都是夏天检查雨刷、冬天测试空调。这次则为车主的爱车做内外兼顾的全面检查，大到发动机，小到车轮螺栓，均不放过。在爱车体检的同时，车主还能领取由乐清龙华丰田精心准备的小礼物一份，检查结束后还将获赠价值50元的纯牌机油代金券一张，可在下次到店时使用。

开了四年的汽车，如今价值几何？想得到答案，车主便可以参加关爱节中的二手车免费评估活动。参加评估的二手车评估的车主，还可获得精美的礼品。

（李云云 洪启）

购别克“双君” 享零利率零手续费

烈阳高照，让人最兴奋的事情莫过于置身于自己的新车内吹着清凉的冷风，驾车去接送自己最在乎的人；乐清红润别克4S店特推出让您轻松实现梦想的特惠活动：

即日起至9月30日，凡活动期间内订、购买“双君”（君威、君越）全系的客户可享受“驾驭购车梦想，红润替您买单”活动优惠，使用建行龙卡消费将获得零利息、零手续费、免担保、免抵押，不仅让您免除高额贷款利息的负担，更能享受分期还款的轻松。

据介绍，这是专门为别克车主推出专享的车贷方案，有效缓解了资金压力，使车主们有机会将资金用于投资理财。此活动在别克车系里的凯越、英朗XT、林荫大道车型都可同享，且购买林荫大道的客户还可额外特享4项优惠政策：购车即可享受车辆购置税减半政策（即车主承担50%）；享受最高可达5年的延长质保；回厂保养时即可享受VIP待遇；老客户转介绍即可获得油卡1000元。更多活动详情敬请咨询：62511818。

（李云云 洪启）

协办单位

广汽本田乐清冠新4S店
销售热线：62735887
一汽-大众温州宝捷4S店
销售热线：27779999
通用别克乐清红润4S店
销售热线：62511818
东风日产乐清宝鑫4S店
销售热线：62590000
上汽荣威乐清华泰4S店
销售热线：62527666
乐清龙华丰田4S店
销售热线：62863888
东风本田乐清东宝4S店
销售热线：62862222

乐清市大江汽车销售有限公司

H 销售：27879999
北京现代 服务：27891222

ix35 伊兰特 i30 名驭 领翔
途胜

新车超市

- 北京现代瑞纳 7.39-10.69万元
- 2011款花冠EX 9.28-11.48万元
- 2010款雅阁 18.68-34.28万元
- 2010款CR-V 18.98-26.28万元
- 荣威350 8.97-12.47万元
- 别克英朗GT 13.77-18.97万元

车主故事

我开车 你闭嘴！

每次小丹开车，老公比小丹还紧张，一直唠叨叨叨：“注意，有红灯”、“快快，向右转”、“小心，后面有车”。小丹总是被搅得心神不宁。

伴随老公的一路叫嚷，小丹把车开到目的地后，老公总是长嘘一口气说：“我腿好酸。”小丹觉得奇怪，自己开车，他怎么会腿酸？原来，小丹老公太紧张，下意识地做刹车动作，腿顶着车直顶得肌肉酸痛。

老公觉得小丹是个“路痴”，但是在旁边使劲地指挥，却总是帮倒忙。一天晚上，老公怕小丹看不清路，就不停地指指点点。小丹开到一岔路，老公手指着左边却不停地叫：“向右转。”小丹心一慌，这到底向哪边转啊？手忙脚乱的小丹一下往左扳方向盘，一下又往右扳方向盘，就见车像喝醉了酒似的在路中扭来扭去，然后不偏不倚，正好撞上了两条路分界线上的花台。小丹惊魂未定，老公便冲她大嚷：“早就让你向左转了，你怎么还在向右！”小丹一听，真是气不打一处来，明明是老公他自己指的和说的方向不一样，竟然还冲她发火。小丹终于火山爆发，对老公大喊：“以后我开车，你给我闭嘴！”

（蔡页璐）

上汽荣威推出 “园丁版”限量车

为迎接教师节的到来，即日起到9月15日，上汽荣威乐清华泰4S店，特别发布了一款“园丁版”的限量车型。该车型在原世博超值版配置不变的情况下，推出1.28万元的巨大优惠。这款世博超值版车型，不仅配置了真皮、天窗、倒车雷达等常规的豪华配置，还增加了电动座椅、16寸铝合金轮毂、定速巡航、多功能方向盘等超越同级的超值配备。

此外，针对所有教师，荣威全系车型（园丁版除外）在优惠基础上可再享受车价3%的优惠。

同时，乐清华泰荣威4S店的“0首付，0利息，0手续费”活动也将继续进行，为购车客户多了一份选择。

广汽本田雅阁 8月率先跨越10万辆大关

在激烈的市场竞争中，广汽本田第八代雅阁凭借不凡的品牌实力夺得中高级车市1-7月销量冠军后，截至8月24日，雅阁今年累计销售已经突破10万辆，再一次从激烈的竞争中脱颖而出。

在此激烈的竞争格局中，平均每月几乎有13000位用户选择雅阁，问及用户选择雅阁的原因，口碑无疑是他们提及最多的字眼。在新旧车型更迭不断，产品宣传不断出新的当下，强大的口碑无疑是产品保持长盛不衰的法宝。此外，在国家节能车补贴政策的积极带动下，广汽本田的锋范、飞度同样表现抢眼，取得了销量的突破，在多个地区保持供不应求的热销势头。

为了更好地回馈广大消费者对广汽本田长期以来的支持，广汽本田乐清冠新4S店在在总公司的指引下推出“销量双冠，全擎”献礼”的优惠活动，为购车用户送上试驾、置换、购车劲擎实惠、转介绍四重礼。活动一经推出，市场反响热烈，不少消费者



车行动态