

岂可以拿找工受阻做借口制作虚假文凭？ 诚信比工作机会更重要

编者按：

近日，一些离开校园的高校毕业生纷纷找到了工作，一些暂时还没落实单位的也都在积极寻找中。然而，少数没能如期毕业拿到学历证书的大学生却以没有像样的文凭找工作受阻为借口，打起了办假文凭的小算盘。殊不知这样最终将害了自己。

上述现象引起我市网友的广泛关注,其中的一些热心网友联系本报的QQ 热线1335771110,发表了自己的看法,并给出建议。



七嘴八舌|



工作机会很重要，而诚信更重要

网友“安土”：

别说文凭，现在什么都有假的。为什么呢？因为人们忽视了诚信，放弃诚信的社会将变得令人恐惧。虽说工作机会难得，但是一个人的诚信是极其重要的。如果凭借作假手段来获取工作的话，那么这个人的品德是有问题的，

他（她）在工作中也可能会有造假，就会出现假产品、假药等，那么受害者会越来越多。另外，有句话说得好，“出来混的，迟早要还的”。我觉得大学生一定要正视诚信问题，否则，整个人生就作假了！

找工作时，心要先放踏实了

网友“赞梅”：

很多人认为，只有高学历才能证明自己的能力，找到好工作。这种想法其实是整个社会心态浮躁的表现。并非只有在好的单位人才才能发光。只要你有心，有能力，肯踏实苦干，平凡的工作岗位上也能创造奇迹。

俗话说，“36行，行行出状元”。

君不见卖猪肉的北大才子陈生都成了百万富翁，捡破烂也能捡出亿万产业。肯德基、麦当劳的创始人，哪个是凭着“假学历”成功的？当那么些成功人士凭自己的努力创业成功，打出一片天地的时候，你还盲目崇拜“虚假文凭”吗？正视自己的人生，踏踏实实从最低做起！

用人单位应将目光中从“学历”转到“能力”上

网友“案板上的鳄鱼”：

我市的用人单位，现在招聘时多数还是只看学历。这就将一部分有能力而学历不高的人拒之门外。他们想证明自己，就试图敲开证明的那扇大门。比如唐骏，本身就是一个很有才能的人，如果没有“学历”敲门砖的话，可能他

的才能就发不了光，所以有些学生选择作假，当然，这种作法是绝对错误的。不过，在我看来，当代的大学生缺乏的不是能力，而是证明能力的机会。解决这个问题关键，就是用人单位要把目光从“学历”转到“能力”上。

（实习生 程遥）

中国乐清网记者专访魏晨
问题征集中

8月29日，拥有“全民偶像”之称的魏晨将来乐清百嘉乐举行签唱会，从出道至今他发行过单曲，参演过电影、偶像剧，出过专辑，在媒体面前总是略显羞涩，而又不失热情。此次《千方百计》大转其风，从“乖乖男”摇身一变成半熟潮男，更是让人大呼惊讶。

29日，中国乐清网记者将对其进行专访，想了解魏晨的朋友们可以登录中国乐清网论坛发表问题，记者将选取部分问题采访魏晨。

想了解更多魏晨，敬请关注中国乐清网 www.yqcn.com。

（王茶茶）

网购故事

yueqing daily

我网购中出现的趣事和乌龙事

在网上购物能节省不少时间,而且还能节约开销,所以成为时下很多年轻人购物的首选方式。眨眼间,我的网购历程也有两年半了。回顾以往才发觉,网购为我平淡的生活增添了不少笑料。

一次和朋友去商场购物时看中了一件绿色的格子裙,这件衣服让我喜欢得不得了,可是看了一下价格后我就萎蔫掉了,打6折后还要345元。这对每近月末囊中就要空空的我而言,是笔不菲的巨款。恰巧站在一旁的朋友提醒我说,赶紧记下品牌和编号,回去网购。这话一下就点醒了我,当日回到家中,我就立即上网搜索,没想到运气这么好,居然真的有店铺卖一模一样的衣服,而且价格只要247元。待

我欣喜若狂地和卖家谈好条件准备下单之际,店家问我穿几号的,我回复最小号的。许久,他给了我一个很遗憾的表情,独缺小号的。

又一次我在一家店铺中选购了一件T恤和衬衫。店家发货速度超快,次日就到货了。待我打开邮包一看,发现里面居然有两件一模一样的T恤。天哪!居然有这么马虎的卖家,还是买二送一?自以为捡到便宜的我一边和同事商量着该怎么处置这件多余的T恤,一边上淘宝网决定确定付款。可打开一看,我就傻眼了,原来是我自己不小心点击错误,要了两件T恤衫。

（网友“小迷糊”讲述 见习记者 吴梦梦整理）

边走边拍

yueqing daily

前天，在虹桥镇振兴中路的桥上，几名外来务工者正在卖南瓜，一个小孩子睡在大卡车下面，旁边还绑了一个电风扇，虽说这样比较凉快，可要千万注意安全哦。

（记者 应裕智 通讯员 徐智静摄）



乐商 乐清市人民政府国内经济合作办公室 协办

“掌门人”应泽从 用理念打造“中华衣王”



京津：在市场练就本领

应泽从小就特别聪明、懂事，但一次转学却使他对读书失去了信心。辍学后，他随姐姐应秀珍到北京，开始为艰辛的父母挑起了担子。

姐姐是技术不错的缝纫匠，她和一位女同学及其哥哥做服装，应泽从在一边细心地观察。后来，购料的担子落到了应泽从身上。第一次单独到布市购料时，应泽从发现有一样布到了后许多人争着买，应泽从挤进去一看，发现质地很好，而且价格适中，就一次性买了600多米，赚了钱。第一次就获得成功，给了应泽从很大的力量。他们起早摸黑地干，终于慢慢有了积累。

姐姐结婚后，停止了在北京做服装的生涯。应泽从帮助一个同学在天津百货大楼租了一个柜台，并将北京的家庭作坊迁至天津。服装摆上去的第一天就销出了一万多元。由于他对服装品味和群众的消费心理把握得越来越好，产品在商场里成了畅销货，最好的一个月他在一个商场里做了180万元的营业额。几年下来，他积攒了100多万元资产。

实业：精益求精 打响品牌

多年的租赁经营使应泽从产生了办一家公司的想法。1991年下半年，他和天津的朋友商量公司取名的事情，最后决定取名为“应大”，寓意一是这家公司是姓应的人办的，而且应该会大起来，寓意二为公司会像小鹰一样长大起来，到时候会“鹰击长空”。

1992年8月，经过他和胡时俊等人的紧张筹备后，天津应大皮革时装公司成立了。公司创办之时，还租在郊区。1995年他开始选址，1996年公司大楼破土动工，1997年公司成立五周年时，总投资2000多万元，建筑面积11000多平方米的标准厂房竣

工，全公司的人沉浸在欢乐的海洋中。

1992年企业成立时，应泽从和胡时俊便将产品定位在皮衣上，并且引进了意大利、日本等国的设备。在皮衣选料上他们精益求精，全部采用意大利、英国等优质真皮，一款一式，一针一线，无不体现名牌风采。而且在进口真皮时，还经常对供应商提出一些新要求。在面料上刻意求精，在设计上标新立异，在利润上力求合理，在服装上争创一流，使“应大”品牌在国内众多的皮装生产企业中脱颖而出，并且在消费者中间树立了良好的品牌形象。

理念：
规划企业管理

应泽从认为，一个人也好，一个企业也好，要有一个规划。

作为企业总经理，对家族式企业如何走向现代企业，应泽从也有自己的独到理解。他说，家族式的企业有其优势，在创业初期往往凝聚力很强。但是，家族式的企业主要靠感情、亲情来维系。企业大了以后，主要地要靠行之有效的制度去维系，这样企业才能求得更大发展。

如今在“掌门人”应泽从的带领下，“应大”迅速成长为中国皮革服装界最具规模、最受瞩目、最高水平的领导型集团公司，200余家品牌专卖店覆盖全国。“应大”皮衣远销韩国、俄罗斯、意大利、西班牙、加拿大等国家和地区。通过不断的创新和变革，“应大”缔造了中国服装界的十多项第一。连续五次获得“真皮衣王”称号；在全国同行业中率先通过ISO9000国际质量管理体系认证和ISO14000环境管理体系认证；受行业推举，连续八次代表中国皮装发布流行趋势，成为指引中国皮装流行的“风向标”；聘请世界级拳王霍利菲尔德、台湾著名影星王思懿为形象代言人，使品牌形象深入人心；推出中国首件具有国际水准的超级“概念服装”——百万定制的“中华衣王”。2008年应大又迎来了1500多平方米的中国第一家皮衣博物馆开馆。（程遥）

澳大利亚温籍华商
愿为家乡搭建经贸交流平台

澳大利亚温州工商总会日前在悉尼举办大型庆典，众多温州籍华商纷纷表示，愿为家乡搭建与澳大利亚进行经贸交流和友好往来的平台。

新当选的工商总会会长陈一琳在庆典活动上表示，

商会将积极参加澳大利亚的经济建设和经营活动，引导和帮助商会会员企业在澳大利亚商业经营中合法化和规范化，并将充分发挥中澳两国之间经济纽带作用，把商会建成温州华商在澳大利亚的家。（胡萌）

新疆温州商会
拟发展太阳能发电项目



新疆区域振兴规划伴随优惠政策出台，使新疆成为投资新热土，向来敢为人先的浙商早已把目标投向此地。笔者近日从新疆阿克苏“合作双赢共创辉煌”发布会上获悉，作为援疆对口省份的浙江已与新疆阿克苏市签订了棉纺、电力、物流等6个合作项目。

新疆温州商会会长黄宣钱介绍称，这次新疆温州商会拟在阿克苏境内发展50MW太阳能发电项目以及太阳能设备制造、建设安装工程。

另外，雅戈尔集团投资2亿元，在阿克苏轻纺工业

园区一期新建5万锭紧密纺及3万锭倍捻项目。浙江温州巴菲特有限公司向新疆天海绿洲农业科技有限公司注入2亿元，该公司董事长林祥青表示，新疆的红枣产业得天独厚，而优惠的政策支持亦是吸引其投资新疆的原因。

据悉，目前在新疆投资的浙商已达25万人在新疆投资经营的企业达1万余家，资产总额达1万亿元以上；其中，温商在疆投资达到500多亿元，每年能够拉动约400亿至500亿元的GDP。（忠商）