

二手车交易别跌入交易圈套

协办单位

广汽本田乐清冠新4S店
 销售热线:62735887
 一汽-大众温州宝捷4S店
 销售热线:27779999
 通用别克乐清红润4S店
 销售热线:62511818
 东风日产乐清宝鑫4S店
 销售热线:62590000
 上汽荣威乐清华泰4S店
 销售热线:62527666
 乐清龙华丰田4S店
 销售热线:62863888
 东风本田乐清东宝4S店
 销售热线:62862222

乐清市大江汽车销售有限公司

销售:27879999
 服务:27891222

ix35 名 驭 领翔
 伊兰特 i30 悦动 雅绅特 途胜

新车超市

●北京现代 ix35
16.98-24.28 万元
●新皇冠
32.68-89.95 万元
●2010 款雅阁
18.68-34.28 万元
●2010 款 CR-V
18.98-26.28 万元
●新天籁畅行版
18.98 万元
●新天籁周年纪念版
21.98 万元
●一汽-大众 CC
25.28-29.98 万元
●2011 款花冠 EX
9.28-11.48 万元
●别克英朗 GT
13.77-18.97 万元

菜鸟司机的那些“糗事”

刚从驾校毕业的新手们，虽没出过什么大的事故，但在驾车过程中还是会状况百出。阿紫回忆起当自己还是个菜鸟司机时的那些“糗事”，不禁捧腹大笑。胆小的阿紫刚学会开车时，上路总是战战兢兢的。后来坐阿紫车的朋友发现，阿紫开车总喜欢绕远路，明明是掉个头就到的地方，阿紫总喜欢绕其他的路一大圈，这让朋友们好奇万分。阿紫无奈地坦言，她不会掉头也不会倒车，所以只要遇到掉头的时候，她就非常心虚，只能开到不用掉头的线路绕回来。

还有一次，阿紫驱车在公路上，只能掉头才可以返回，阿紫只好开着车一路狂奔，直到开到虹桥，这才绕回了乐清。阿紫忍俊不禁地说：“当时那水平我怎么就能开着车到处跑，现在想起来真觉得不可思议。”

阿紫蹩脚的驾驶技术，引发的“灾难”不断。一次阿紫逛商场，便把车停在了商场附近的路边。等阿紫逛完出来一看，自己车子的外围停了两辆车，阿紫心想就从这两辆车中间的小道开出去，往这小道上一开后，阿紫心里一沉：“这下完了！”原来阿紫没有目测好距离，她的车根本无法从两辆车中间拐出去，只要再往前一开，势必会刮花车子。阿紫的车这样卡在了两辆车之间动弹不得。阿紫没办法，只得通过商场广播寻找这两辆车的车主。一番周折后，车主急忙赶来把车挪开，阿紫的车子这才“获救”。

（蔡页璐）

车主故事|

“要换车啦！”近日，婚期临近的赵小姐忙着选购新车，但是，手上开了 7 年的手动挡“海马 323”要卖到哪里？虽说一些小车行有收购，但是能放心吗？如果让 4S 店回收，能否卖个好价钱？对于二手车交易，很多人和赵小姐一样，一无所知。其实，二手车交易门道很多，大家慎勿跌入交易圈套。

二手车交易市场活跃

近日，记者通过走访了解到，二手车交易在乐清是一个新行当，但发展势头强劲。不过，不少市民表示，卖车时不清楚本地最合心意的二手车交易渠道，由于乐清没有大型的二手车交易市场，价格无对比性可言，因此总要不辞老远地跑到温州交易。其实乐清也有很好的交易渠道。

小周最近刚从车行提到自己的新车，作为老司机的他有 10 多年驾龄。他告诉记者，以前家里开小作坊，自己一直开厂里的皮卡车。今年厂子不办了，皮卡

作为家用车不好看也不好开。前阵子去车行买车，偶然看到二手车交易部门，没想到他们任何品牌都收购，赶忙把家里的车子开过来“以旧换新”。回家在网络上对比了一下，评估价位不低。

一家 4S 店二手车部销售经理告诉记者，很多人认为，二手车市场旧车评估价位肯定比 4S 店高，其实不然，如该家车行规定旧车估价高于市场价 3000 元，本品牌置换还赠送 2000 元油卡；其他品牌置换赠送 2000 元原厂礼品。

网上选购谨防跌入圈套

如今，二手车网站也越来越多，消费者可以足不出户挑选到自己中意的二手车。但是，朋友小真却讲起了她的一次被骗经历。一次，她在温州某二手车交易网上看到一辆 8 成新的车子，标价才 3 万元。她立即给对方打电话要求看车，对方爽快答应。第二天，小真和丈夫去看车时对方却说，车子刚刚卖掉，并推销起另外的车子。

要通过正常交易渠道

业内人士提醒消费者，交易二手车一定要通过正常的交易渠道，如果不是熟人间的交易，一定要找专业的二手车评估师进行评估，一般专业交易场所内的评估师普遍具有国家级二手车评估

“一些几乎全新的车子无论从什么角度考虑，都不可能如此贱卖的。”一家车行老板说，消费者在网上购车时，一定要对比同品牌、同折旧度的车型，不要贪图不切实际的便宜。有些低价格是套牌车，一旦买到这种黑车，将后患无穷。消费者在外地购车时，即使见到实物，在没有核对过证件之前，绝对不能交订金。

证书。同时，消费者交易时要确保车辆手续真实、完备、合法，确保 28 道质量检测信息真实、可靠，确保非走私、盗抢、拼装车辆，确保无大事故车等。

（杨湘娇）

车来车往

yueqing daily

一季度净利润 22.3 亿美元创两年来季度新高 丰田强势走出“召回门”阴影

年初遭遇信任危机，并自 1941 年开始公布年度收益以来首次年度营业亏损后，日前，丰田汽车宣布，截至 6 月底，公司第一季度净利润达到 22.3 亿美元，创两年来季度新高，此净利润也远超市场预期，走出了年初汽车召回事件的阴影，强势复苏。

能从负面影响和经济危机双重压力下实现盈利，主要受亚洲需求强劲以及美国汽车市场复苏等影响。截至 6 月，丰田已经在全球售出 190 万辆汽车，同比上升了 30%。

从区域市场的销售情况来看，今年 4-6 月，丰田在日本本土市场共销售 49.9 万辆汽车，在区域市场销量排名上滑落至第二位，而销量攀升的北美市场以 52.5 万辆的成绩排名第一。这表明，尽管丰田召回危机肇始于北

美地区，但由于丰田汽车公司在该地区的销售政策上作出了相应调整，因此北美市场并没有受到实质影响，反而成为丰田目前最大的区域市场。

除此之外，丰田汽车公司公布的数据显示，丰田在包括中国在内的亚洲市场取得了 28.5 万辆的销量，在欧洲市场取得了 18.6 万辆的销量，在世界其他市场销量为 32.1 万辆。由于第一季度表现上佳，丰田汽车公司表示调高公司全年盈利预期，本财年的净利润由此前预测的 36.09 亿美元，调高至 38.42 亿美元。同时，丰田汽车预计，公司的营业利润也将由此前预计的 32.6 亿美元增加至 36.09 亿美元，公司销售收入则将会从此前预计的 2235.6 亿美元增加至 19.5 万亿日元（2270.5 亿美元）。

（李云云 洪启 整理）

车行动态

yueqing daily

新一代 MARCH 月底上市 市民可参与价格竞猜

近日，东风日产全新智享易驾两厢车玛驰于8月初在宝鑫展厅展出后，引起了客户极大的关注,大家纷纷询问价格、配置等问题.玛驰即将于本月底上市,为了回馈广大车迷朋友的热情，东风日产宝鑫专营店特推出玛驰价格竞猜活动。即日起至8月27日,在宝鑫专营店或某论坛汽车版参加玛驰价格竞猜，凡猜中价格或最接近价格者有机会赢取精美礼品一份。

随着中国城市化进程的加快,交通拥堵、石油资源的消耗、空气与噪音污染等问题日趋严重,环保理念逐渐深入人心,低碳生活成为时下人们追逐的潮流。

东本邀您参加“仲夏夜欢乐会”

炎炎夏日哪里去购车？挑得汗流浹背还在为车型苦恼？“砍”得口干舌燥还在为价格担忧？快来参加“仲夏夜欢乐会”吧！

8月19日18:00至21:00,东风本田将在乐清东宝4S店发起一场激情四溢的“仲夏夜欢乐会”活动。届时，主办方将为市民献上令人垂涎的美食、精彩的节目,让市民完全沉浸在夏日风情之中。

当晚,东本旗下的思域、东本 CR-V、思铂睿三款车型都将以全新优惠精彩亮相。其中思域作为本田历史上最重要的产品之一,也是本田制造汽车的起点。历经34年历史的思域,深受1600万用户的欣赏与信赖，累计销售量占本田全球总销量的1/3,成为本

田汽车的销量支柱。“1.8L排量，2.0L动力，1.5L油耗”这几乎成为所有消费者的共识。高动力与低油耗的完美结合，使得思域的百公里综合油耗仅为7-8L,实现了“外观、内饰、动力、节油、安全”五大核心价值。

东本爱好者不仅能享受到一场赏心悦目的盛宴，还将有机会获赠外观时尚、性能卓越的价值4800元的限量版笔记本电脑或价值2500元的防炫目后视镜、遥控车模、高亮度灯泡等超级大礼包。近期内有意要购车的朋友赶快行动起来,如此多的礼品,挡不住的诱惑，只要您来店参与即可满载而归！
报名电话：62862222 62862211。 （杨湘娇）



“0”首付“0”利息“0”手续费 华泰荣威圆您轿车梦

好消息,8月荣威展厅寻找3G高手,体验3G生活,消费者将有机会获得世博四天三夜豪华游。华泰荣威还推出0首付0利息0手续费,圆消费者轿车梦。

据了解，为方便广大乐清消

费者看车买车,8月份起，乐清华泰荣威推出“早八点,晚八点”活动，将营业时间调整为早上八点至晚上八点，而且到店看车即送清凉礼品，详情请咨询 62527666。

英朗 GT 上市首月 销售破 5000 辆

7月销售数据出炉,6月23日在全国上市的高档中级车别克英朗GT以5006辆的不俗成绩再度引发关注。

一直以来,德系、日系中级车都各自标榜了操控动力和舒适家用两个不同的技术方向。但和新上市的英朗GT相比,它们毕竟缺乏新鲜感，而且各自的技术特点所限，也无法完全符合中级车市场的消费者们对舒适和性能完美兼容的高需求。而英朗GT将舒适性和动力操控结合得非常均衡，有可能赢得后发制人的机会。英朗GT由于采用了基于通用最新中级车平台上的许多领先技术,在车身静音、底盘操控、安全配置、安吉星OnStar“全时在线助理”高科技等方面都引领同侪,搭载最大功率达135千瓦、最大扭矩为266牛米的1.6T涡轮增压发动机，使其充分展现高档中级车的全面素质。

另,今晚别克英朗GT将在温州香格里拉大酒店举行上市品鉴会。（贾辟微）

雅阁前 7 月 销量近 10 万台 轻松摘得第一

日前,笔者获悉,今年 1-7 月份，广汽本田旗下第八代雅阁以15890台的销售佳绩轻松摘得7月销量NO.1的头衔，1-7月累计销售达98541台，荣膺1-7月销量冠军，而节能明星车型——锋范、飞度,在节能车补贴政策的利好带动下，在华南、华东等重点区域更是取得了显著增长，出现了供不应求的热销局面；新奥德赛也取得了4069台的稳健表现，位居MPV市场前列。

为进一步传播雅阁的“口碑”,回馈新老顾客对广汽本田品牌的支持,从8月1日至10月31日，广汽本田乐清新店在广汽本田总公司的指引下针对雅阁车型推出“销量双冠,全“擎”献礼”的优惠活动,将为广大购车用户送上实惠三重礼：试驾有礼、置换有礼、购车有礼。丰富的优惠举措和惊喜大奖无疑将为广大新老顾客带去更多购车的喜悦。

与此同时，在不久前公布国家节能汽车推广名录中,广汽本田的锋范、飞度共六款产品入围，现阶段购买这六款车型,不仅可以享受购置税减免,还可以享受立减3000元的节能车补贴。为了将这一优惠举措落到实处，广汽本田乐清新店由专人在店里进行指导和监督,确保优惠措施落到实处,咨询电话0577-62735887。（杨海虹 刘容整理）