

进出境免税额度将下调 海外代购成本增加 托网店代购需瞄准时机

近日，海关总署发布了《关于调整进出境个人邮递物品管理措施有关事宜》。按照规定，原来寄自或寄往港澳地区的个人物品，免税额为 400 元，其他地区以外的个人物品进出境，免税额为 500 元，超出免税额的，仅征超出部分关税。

而 9 月 1 日起，实施的新政策将免税额骤然降至 50 元。这意味着任何带有“批发”性质的海外购物都将承担一定的税费，网友代购到的商品可能享受不到原来的优惠了。



日前，网友“贞德”到一家经常光顾的海外代购网店咨询时，得知自己常买的一款奶粉断货了。“平时一直货源充足，怎么会

海外代购订单增多

网友“惠惠”：海外代购具有价格优势。比如 125 毫升倩碧“黄油”，美国售价 22.5 美元，算上国际运费，海外代购价在 200 多元，而国内专柜的价格则要近 500 元。

代购价格暂时“按兵不动”

网友“123”：我姐在韩国留学，去年我和她开了一家代购服装的网店。平时我负责接单，她负责采购、发货。我们通过专门的货运公司，将货运到威海，再寄到乐清由我发给买家。我们一般会把发货规

突然断货呢？”店主告诉她，9月1日起免税额度将要下调，届时代购价格可能调高，因此最近买家一下子多了起来。

得知 9 月份将实施新规后，一些买家担心代购价格上涨，因此提前预订了。原先我一天最多接四五笔生意，现在最多一天能接到 20 多个订单。

模尽量控制在 500 元免征额的范围以内，因此以前邮寄产品交的进口关税很少。下调免税额度后，意味着我们的成本会上升。接下来有可能会调价，但具体调多少，还要等 9 月以后，根据关税和同行的增幅再做决定。

部分卖家开始“囤货”

网友“贞德”：最近几天，我在网上搜了好几家卖海外牌子的奶粉的网店，几乎都说断货了。有一家网店明明显示有“现货”，却告诉我已经售完了。如果一定要买，需要空运过来，而且价格将要上涨 20%。我估计他们是想以没货为借口，趁机“囤货”。

能否买得实惠 还需抓住时机

网友“万千”：趁现在免税额度还没调整前，先购买一批海外商品。现在买多就是赚，因为很可能接下来就要涨价了。

网友“TIMI”：现在欧元汇率波动频繁，有些送货期长达 20 多天，那就不一定能享受到最优惠的汇率了，因此要看准时机出手。另外，要留意商品的打折时间。美国通常从 6 月开始打折，而欧洲则大多从 7 月开始，半价折扣比比皆是。

除此之外，还要注意部分奢侈品可能会调价，因为她们会通过涨价来弥补汇率降低造成的差价。总之，瞄准时机很重要。

网友“馨悦”：如果 9 月以后网上海外代购价格会涨很多的话，我会考虑去专柜购买，或者自己去香港购物、托国外朋友购买的方式，去购买国外的产品。（见习记者 蔡甜甜）

边走边拍

yueqing daily



前日，市区西大街的冯先生看到好些十多岁的男孩将他家门前的茶树，围得很严实。“怪了！这些孩子在干嘛？”等冯先生走近了，才看到顽皮的男孩们正在用锯子锯掉了一棵茶树（如图加红线处）。冯先生严厉地教育了这群孩子，很为树觉得心疼。（记者 冯晓明摄）

三言两拍

yueqing daily

行头很潮，说话腼腆，没有创业经验，但小身体里却深藏着大能量，这是“90 后”小老板留给人的初印象。卖虫子的乐清高三学生牧野、开格子间的柳市女孩赵拓……“90 后”奋勇争先，早早开始挖掘人生第一桶金。

——本报 8 月 2 日曾做报道
网友“舍不得乐”：现在的学生太有经济头脑了，看来“90 后”不只继承了父母辈的财富，也继承了上一辈的生意头脑。但是钻研生意的同时，可不要耽误了学习哦。

近日总能听到市民对炎热天气的抱怨，大街上总能看到撑着阳伞皱着眉头在烈日下匆匆走过的身影。话说“热在三伏天”，为了感受乐清市区到底有多热，8 月 2 日，记者走上市区街头，实测温度。

——本报 8 月 3 日曾做报道
网友“阿稀”：天气这么热，把大家都逼进空调房去了。可是空调制冷排出的热气，直接排到了大街上，经过有空调外机的地方就更热了。感觉这是个可怕的恶性循环。可是谁又肯先关掉空调，去忍受酷暑呢。

白沙村有个瓜棚里，长满了“高个”丝瓜，最长的达到 3 米，可是瓜棚最高才 2.6 米。为了不影响丝瓜成长，瓜园主人霍师傅只得在丝瓜下面挖个坑不让其触地。

——本报 8 月 6 日曾做报道
网友“喜来乐”：哈哈，好长的丝瓜，不知道味道怎么样。建议霍师傅将最长的丝瓜的籽留下来，培育更多“高个”丝瓜！

“不收花园、花匾，不放鞭炮”，在柳市镇上峰村倪阿婆的讣告上，这几句话特别显眼。讣告一出，村民们赞不绝口。8 月 5 日下午，记者来到倪阿婆的灵堂前，没有看到花园，没有听到麻将声。倪阿婆的大儿子表示，母亲临终前特立遗嘱，要求丧事简办。

——本报 8 月 6 日曾做报道
网友“切切”：简办丧事是一件值得提倡的好事。长辈生前能得到厚养，子女承欢膝下，是最幸福的。如果子女想尽孝，就要让长辈在世时过得踏实和满足，而不是在老人“往生”后做表面功夫。

以上评论来自网络，只代表网友个人观点，不代表本报立场。（见习记者 蔡甜甜整理）

网眼看社会

yueqing daily

乐商 乐清市人民政府国内经济合作办公室 协办

市场多变，乐商善变 南金乐扎根宜春拓开江西电气市场

南金乐，江西南氏实业集团有限公司董事长，宜春市人大代表。看上去十分低调的他，在 9 年前将一家濒临破产的工厂变为一个江西电气业的老大。他还获得“江西省优秀非公有制企业家”、“宜春市第三届十大杰出青年”等荣誉；集团企业也被授予“外来投资企业贡献奖”等荣誉称号。在激烈市场竞争中，是什么力量使企业发生如此大的变化？

从跑供销到收购国企

1981 年，17 岁的南金乐初中毕业，跑到江西丰城，销售电气和矿山配件，靠赚取一点点佣金为生，被现在的他笑称为“投机倒把”。由于年轻，客户不信任他，接不到大业务，这样一直持续了两年。

记忆中第一笔大生意，是在 1983 年，接了丰城矿务局 2 万元的单子，当时心里是说不出的喜悦。

想起来，当时从家里出来身上仅带了 500 元路费，遇到最困难的时候，也有同乡人伸一把手帮助。这让南金乐感觉特别亲切，也对他日后成立宜春温州商会有着很大的影响。

过了几年，南金乐来到宜春这块沃土，凭着自己的智慧，在学习和实践中，抓住机遇，运筹帷幄，在负责德力西品牌在江西市场运作和开发的 5 年中，围绕做大、做强、做精这一主线，采取一系列的现代化管理方法和手段，引进市外资金 1.1 亿元人民币，就

是在不断顺应市场，变换经营思路中，他的探求摸索迎来了希望曙光。

2001 年他利用引进资金整体收购了原国有中型企业江西机床电器厂，并对原企业进行了市场评估和经验总结，完成了重组改造，并与宜春供电局实施强强联合，组建成立了现在的江西三龙电气有限公司。

在企业收购之初，面对巨额的亏损和企业萧条的景象，“善变”的南金乐找准问题根源放了“三把火”：引进先进技术对设备进行更新改造、强化企业内部管理和加大市场开拓力度。这“三把火”不仅使企业浴火重生，也使企业规模迅速扩大，一跃成为江西专门生产电气系列产品，年生产能力达 3 亿元，集科工、贸于一体，关产业的发展，并使 300 余名下岗职工实现再就业，营销网络覆盖江西各地及周边省份，企业由此走上了良性循环的快车道。



以人为本注重质量

企业在发展壮大，但南金乐艰苦奋斗的创业精神没有变，他始终坚持“以人为本”的经营理念，几年间不断引进各类人才，聘请科研院所专家，正是人本思想让专业技术人才有了施展技能的舞台，与此同时企业在科技生力军的带动下不断求实创新，成为江西省首家通过 3C 认证的电气企业。

扎根江西德报社会

通过不断的技改扩建，注重经营策略的南金乐开始打造自己的“三龙”品牌，他强调：“产品一切服从服务于市场”，至今已形成了专业从事高低压开关柜、组合式变压器、电线电缆、建筑电气等系列产品的生产线，年生产能力达 2.5 亿元人民币，是江西主要的输配电设备生产和销售基地。经历过市场考验的三龙公司从 2003 年的销售收入 3750 万元到 2006 年的 8000 万

2009 年正式获得国家工商部门注册登记的江西南氏集团，目前旗下子公司有：江西三龙电气有限公司，宜春南氏混凝土有限公司，宜春市南氏房地产开发有限公司，江西南氏管业有限公司四个公司，并投资、参股多家企业。经营项目涉及地产、电气、建材、商贸、服务等多种产业。创办人正是南金乐。

在宜春奋斗将近 20 年的南金乐，在取得成绩同时并没有忘记德报社会的使命，他积极支持政府事业，回报社会，仅 2003 年就为当地贫困农村捐款献物 60 万余元。（程通）

“天下乐清人”你们还好吗

我市开展对在外乐清人经济活动调查工作

为充分发挥在外乐清人的优势，促进内外乐清人互动发展，提升乐清经济的综合实力，近日，我市开展在外乐清人经济活动基本情况的调查工作，调查对象为全国各地温州商会、乐清商会、商会会员单位及较大规模企业等。

据了解，市经经办还将对乐清人比较集中的城市进行实地考察访问，召开座谈会，参观典型企业，了解各地企业发展前景和在当地投资发展最新情况，在外乐清人经济与乐清本地经济的联系和资金流动情况，加强两地经

济发展的要求和建议等。同时，了解各地在招商引资、经济发展环境、促进经济发展等方面的政策、措施。

据了解，市经经办将根据调查汇总情况，形成专题报告，主要是反映在外乐清人的创业成果和最新经济发展动态，在外乐清人对乐清经济的贡献，在外乐清人所在地政府一些政策措施对乐清经济发展的借鉴作用，在外乐清人回归投资创业的设想和推动新一轮乐清经济发展的对策建议。

（小程）

浙商建武汉最高端写字楼



近日，汉口第一高端写字楼——浙商国际大厦正式动工。一幢 48 层、高 209 米，总投资达 12 亿元的 5A 甲级写字楼将于 2013 年 7 月亮相汉口建设大道“金融街”，来自全国各地的浙江商会、温州商会代表 800 多人将见证这一时刻。

浙商国际大厦是湖北浙商集团的第一个投资过 10 亿元的项目，位于汉口建设大道金融区，建筑面积 12.8 万平方米，标准层高 4.10 米，净空可达到

2.75 米。项目 6 层裙楼为国际顶级商业圈，设 727 个地下泊车位。湖北浙商集团董事长陈定开表示，浙商国际大厦的突出层高设计，主要是针对欧美人士身

高普遍较高的考虑，这无疑会大大提升入住办公机构的舒适度感受。该项目建成后将成为武汉乃至整个湖北的高端写字楼地标。（马力）