

未来经济二次探底可能性不大

中国人民银行表示，虽然当前经济增长表现出一些放缓迹象，但目前中国经济的基本面依然良好。未来经济放缓趋稳的可能性较大，但出现二次探底的可能性不大。央行是在《2010年二季度中国宏观经济形势分析》中作出上述表示的。

根据国家统计局初步核算，二季度GDP当季同比增长10.3%，增速比上季下降1.6个百分点。从季节调整后的环比分析看，GDP增速也有所放缓。

央行认为，当前经济增长放缓是前期过快上涨的回调，有基数的原因。同时，也是抑制房价过快上涨、约束地方债务膨胀、管理通胀预期的宏观政策调控的结果。

从目前的宏观经济数据来看，制造业经济指数（PMI）虽有所回落，但仍在50%以上运行；城镇新开工项目计划总投资仍处于历史相对较高水平；社会消费品零售总额保持较快增长，居民消费稳定增长态势不变；全球经济总体保持复苏态势，我国外部环境好于去年。

“虽然市场对宏观经济的看法正在经历从过热到过冷的急剧转变，但对于当前经济状况仍需全面判断。”一家银行战略管理部人士指出。

他分析认为，二季度我国经济回落程度在合理范围之内，二季度GDP1.6个百分点的降幅中，约有一半缘于基数效应；从二季度GDP环比增速为2%的水平来看，经济回落程度并不像同比数据显示得那么大。同时，部分先行指标也显示下半年我国经济仍将适度增长。（阿信）

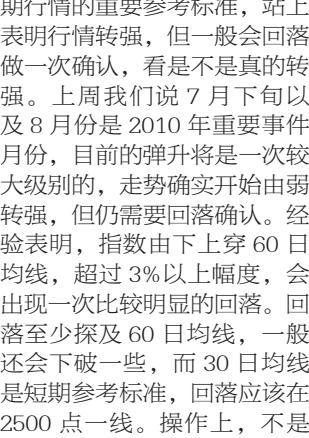


高点或已现 进入修复期

股指在2550附近稍作整理，便向0.382黄金分割位2649点发起逼空行情，板块经历了周期性行业、银行股再到消费类防御行业的轮动，成交量放大明显，反映多空分歧加剧。后市弹升可能不像大家现在看到的那么顺利，比较复杂，震荡后可能将有一次针对2319以来涨幅的调整，进入逼空上涨后的波段修复期。

从时间周期看，7月2日至16日的涨跌循环为11个交易日，而7月16日至今的上涨时间正好达到11个交易日，两者相等，满足江恩周期法则。同时，7月2日至今的累计运行时间为21个交易日，满足斐波纳契神奇数字周期。以波浪理论来看，自7月2日最低点以来，大盘股指在浪形上已经形成明显的5浪推进结构。在价位、时间与浪形结构都吻合到一波行情可能即将结束的情况下，后市股指将可能面临调整的概率也会大大提高。

短期均线系统虽然多头排列，与4月份类似，不是一种强劲上升的理想状态，此外指数虽然已经站上60日均线，60日均线作为评判短中期行情的重要参考标准，站上表明行情转强，但一般会回落做一次确认，看是不是真的转强。上周我们说7月下旬以及4月份是2010年重要事件月份，目前的弹升将是一次较大级别的，走势确实开始由弱转强，但仍需要回落确认。经验表明，指数由下上穿60日均线，超过3%以上幅度，会出现一次比较明显的回落。回落至少深及60日均线，一般还会下破一些，而30日均线是短期参考标准，回落应该在2500点一线。操作上，不是牛市，就不要追涨，不要担心没有买入的机会。（徐阁）



半路退出多数亏损

基金定投不应短于三年

“

基金在乐清一直是一个并不陌生却较为冷门的话题，不少投资者认为，基金较股票风险小，但往往难有超额收益，当股票市场下挫时，基金净值通常也会跟着缩水，因此买基金还不如炒股。但理财师建议，基金定投正是通过长期投资摊薄投资成本，投资者可在理财师的指导下购买一些业绩较好的基金长期持有，基金定投不应短于三年。

”

半路退出的账户多数亏损

基民叶女士去年在朋友的建议下购买了两只偏股型基金，每月定投500元。自从基金运作之后，净值一路飙升，期间基金公司实施分红，这让她大喜过望。但好景不长，从今年4月份开始，大盘连连下挫，基金净值也难逃厄运，投下去的钱不但分文没赚，两只基金的累计收益率还出现了负值。6月份时，看着基金净值连连下掉，急红了眼的

叶女士终于坐不住了，赶忙选择赎回。

一家银行理财师告诉记者，在他的客户中，有叶女士这种心理的不在少数。不少“急性子”的投资者短期不见效益，投入又越来越大，就急于“止损”，这违背了基金定投“长效收益”的初衷。在他接触的不少客户中，半路退出的多数投资者其账户目前仍然处于亏损中。

申购又赎回费神费力

市民陈先生在今年年初也做过一段时间的基金定投。自从加入基金队伍后，他每天废寝忘食地盯着基金运作。陈先生坦言，他在市场行情火热的时候大量买入，但这只基金的行情并不好，没熬过两个月，他听不进理财师的再三劝导，还是选择了停止定投，转而申购了另一只基金，新的基金虽然比较稳健，但短期收益不高。没多久，他又选择了赎回。如此费心费神地折腾过几回后，账户依旧平平，他不由对基

金大失所望。

对此，理财师强调，陈先生在短期内频繁申购、赎回基金，不仅没有获得基金收益的机会，还有可能被加收了更高的费用。按规定，基金持有人在持有少于一周、少于一个月内赎回，将分别被加收不低于赎回金额1.5%和0.75%的赎回费。因此不妨做个懒人，不必考虑过多，市场没有绝对的高位和低位，没有必要跌时追涨时卖。只要购买业绩好的基金按部就班定投就好。

长期持有最重要

业内人士提醒说，基金的短期收益往往较小，不适合短线投资者。投资时不要只考虑眼前利益，贸然停止投资，基金净值下跌时，要多向理财师咨询。在投资过程中，净值降低并不是坏事，短期看可能仍要忍受负收益的煎熬，但它可以分摊成本，取得更大收益的机会。而且，为了鼓励投资者长期持有，基金公司

大都实行赎回费随时间增加而递减的收费方式，也就是说持有基金时间越长，赎回费就越低。很多基金持有时间超过3年，赎回费用就为零了。在选择基金时，最好选择长期排名靠前的基金长期持有，最好不要短于三年。在投资过程中，混合型基金更能抵御风险，创造收益。

（杨湘娇）

热点关注

yueqing daily

农行乐清市支行 “感恩客户”回馈客户

为感谢客户对农行的信赖与支持，8月1日至年底，农行乐清市支行将以个人存款四星级以上无贷款客户为对象，开展“感恩客户”回馈活动。

活动期间，受回馈客户可享受贷款融资优先安排、专属客户服务优质服务、贵宾专区绿色通道优先服务、金融业务手续费优惠服务和个性化贵宾系列增值服务。

该行信贷审批中心、个人金融部、信用卡中心还将开辟绿色

通道，根据客户的要求对承诺的服务内容进行优先审批，并切出专项信贷规模用于此次活动。据了解，这次活动中享受融资服务的客户单次授信期限最长可达5年，额度可循环使用；享受理财服务的客户办理通宝贵宾白金卡、钻石卡，凭证可享受业务手续费优惠；办理尊然白金贷记卡的客户，独享最高50万元的信用额度；办理保管箱业务租金最低享受基准价的50%。

（干建林 张海峰 李云云）

中国人寿“美满一生”分红型保险即将停售

“保单生效就可领取首年年金，回报从第一年一直到老”。美满一生上市五年来，在全国掀起了一股投资理财风暴，成为中国寿险市场的最亮点，五年来共有5000万客户选择，300亿资金注入，被评为“中国金融产品创新奖”和“中国十大最佳保险理财产品”。据中国人寿乐清支公司销售部经理介绍，美满一生产品因承保人数和保费规模已达成预期销售目标，公司将在8月10日停售此款畅销五年、为

庆祝公司开展营销十周年而感恩回馈客户的献礼产品。“即期领取型的‘美满一生’保险热销，正反映了市民稳健投资的需求：一是必须保证本金的安全；二是投资回报见效快；三是固定收益最好高于储蓄；四是资金能保持一定的灵活性；五是要有一定的保障功能等。”“美满一生”保险正好满足了广大市民的这些保险需求，有利于各个阶层市民理财增值，因此特别具有吸引力。（张丁可）



卖出百万元大单 实物黄金买卖掀热潮

资、收藏和馈赠等需求。

在了解了黄金投资的基础知识后，蔡先生对各家银行的产品做了比较，最终选择农行的“传世之宝”实物黄金。蔡先生说，他主要看中了“传世之宝”的几个特有优势：品质保证。“传世之宝”实物黄金是中国农业银行自营品牌黄金，有农行信誉作保证，加工单位是国内最大的黄金加工企业之一，采用锻压工艺加工而成，比其他浇铸方式在外观上精美。收藏价值。“传世之宝”系列实物黄金产品正面是“传世之宝”四个字，为当代艺术大师韩美林手书，反面是农行徽行、行名、重量、成色、防伪标志，外观精美，令人爱不释手。品种齐全。“传世之宝”系列黄金产品成色为Au9999，包括金币和金条两个品种，金币规格为3克和10克，金条有20克、50克、100克、200克、500克和1000克，还有60克的60周年纪念金条和虎年纪念金条。买卖容易。“传世之宝”个人和单位均可购买，适用于投资、婚庆、馈赠亲友及企业用于营销奖励等，另外回购变现也很方便。

（李云云 陈菲）

前几日，市民蔡先生的100万元定期到期了，他听说最近黄金市场比较火爆，便想投资黄金作为增值保值的理财工具。蔡先生的一位朋友在炒纸黄金，蔡先生因此曾在买纸黄金和实物黄金间犹豫过。对此，银行的客户经理给蔡先生做了分析：纸黄金投资知识和技巧较难掌握，要学会辨别国际黄金市场走势，分析国际政治经济趋势，才能抓住机会，获取利益，其投资风险对普通市民来说相对较大。而实物黄金每一次的买进或卖出都伴随着黄金实物交割，以保值为主要目的，更适合普通市民的长期投

资。

（杨海虹 陈云）



村镇银行日均存款2.6亿元 立足三农服务求发展

日前，乐清联合村镇银行召开第一届董、监事会第二次会议。会上，各位董事、监事及列席的嘉宾们在听取2010年上半年工作总结及下半年工作思路和上半年财务分析报告后，踊跃发言，交流气氛十分活跃。据悉，本次会议审议表决了关于《2010年年度经营目标》、《2010年年度薪酬计提方案》两个议案，取得了圆满成功。

乐清联合村镇银行自开业以来，积极做好结算渠道、农业扶持、内控制度的梳理和完善、加强全员培训、做好党组织的建设等工作，目前运营平稳并取得良好的业绩。截至6月30日，该行各项存款3.1亿元，日均存款达到2.6亿元，贷款4.8亿元，贷款户数611户，户均贷款78万元。

“我们想争取银监局的支持，在明年增设柳市支行、虹桥支行。人民集团主动将公司的综合楼留作柳市支行营业场，虹桥支行选址也基本确定。这两家支行的设立，将有效增强东西两向的业务

辐射能力，缓解结算难的压力。”这是记者从本次会议中获悉的。据该行一位负责人介绍，除建设分支机构外，村镇银行还将进一步改善服务环境，加大营销力度，扩大品牌知名度。如坚持立足乐清，服务“三农”，增设一个小额贷款部，专注服务农民，服务中低收入阶层（单户贷款15万元以下），为中低收入的农户融资打开一片蓝天；做好产品设计和推广工作，满足广大客户的产品需求等。

在会议讨论期间，与会董事、监事纷纷就该行的经营机制、业务发展等方面献计献策。中国农业银行乐清支行、乐清银监办等领导对该行发展给予充分肯定并提出建议和要求。

另外，为加强企业文化建设，增强企业凝聚力，该行还特意组织全体员工前往福建太姥山旅游，丰富了员工业余生活、增进员工间的情感交流、培养了良好团队合作精神。（杨海虹 李忠）

业界快讯

